

店舗オリジナル プリペイドカード サービス

Zoomでのご相談も受付中

[お問い合わせはこちら](#)



03-5909-1552

受付時間 平日10:00~19:00



Alpha Note

プリペイドカードサービスは導入後の施策によって、売上に直結するさまざまな効果が期待できます。

**施策
A**

未来売上の確保



プリペイドカードへのチャージをしてもらうことで、未来の売上に事前に確保することができます。

**施策
B**

リピーターの獲得・促進



ポイント機能の活用やカードのランクアップ等の施策により、リピート率の促進・向上が見込めます。

**施策
C**

新規顧客の獲得(紹介)



ギフトカードとして購入してもらうことで、紹介ベースの顧客獲得、事前売上の確保ができます。

**施策
D**

店舗ブランディング



お店のコンセプトに沿ったカードを制作することで、お店の認知度向上、ファンの増加が期待できます。

プリペイドカードの 一般的な 活用事例

01



03-5909-1552

受付時間 平日10:00~19:00

[お問い合わせはこちら](#)



GOLD CARD

ステーキ ゴールド カード

〇〇ステーキ
SAMPLE STEAK

某ステーキ店舗チェーン

施策 A

未来売上の確保

施策 B

リピーターの獲得・促進

飲食店がプリペイドカードを活用する上での定番の施策を実施されています。ポイントカードとして一定の利用回数以上でランクアップさせる機能つけて、リピーターの確保やリピート率の促進を行っています。

また、そのカードにお金をチャージしてもらうことで、現金支払いよりお得になる特典を付与し、チャージ金額の数%程度のコストで、未来の来店売上の確保に成功しています。

プリペイドカードの 一般的な 活用事例

02



03-5909-1552

受付時間 平日10:00～19:00

[お問い合わせはこちら](#)

No.000000

SAMPLE SPA

Relaxation & Healing

— MEMBERS CARD —

某高級スパ店舗チェーン

施策 C

新規顧客の獲得(紹介)

施策 D

店舗ブランディング

チャージ済みのプリペイドを店頭や通販でギフトカードとして販売し、既存顧客からの紹介促進、未来の売上を事前に確保することに成功しています。また、高品質な材質のカードで高級感・特別感を演出し、ブランド力の向上につなげています。



Alpha Note

当社でのご導入事例

01

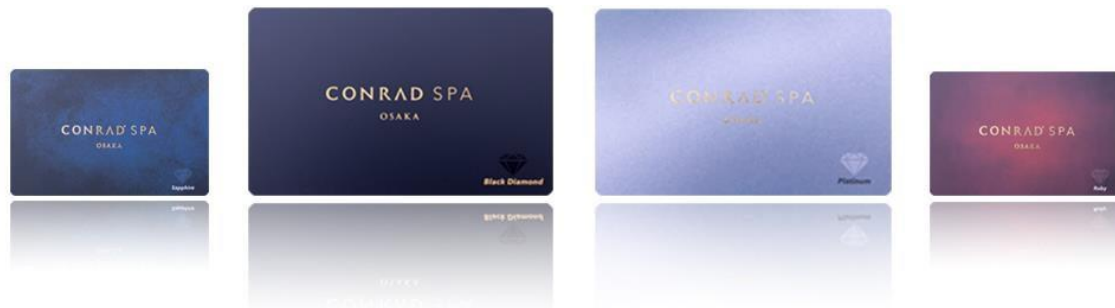


03-5909-1552

受付時間 平日10:00~19:00

お問い合わせはこちら

コンラッドホテル大阪 様



施策 C

新規顧客の獲得(紹介)

施策 D

店舗ブランディング

ギフトカードとして、最大25%の付加価値をつけて提供を行っています。カードは、それぞれシンプルで洗練されたデザイン、重厚な質感で、専用のボックスに入れて販売しています。大切な人やご家族、ご友人へのプレゼントはもちろんのこと、ご自身でお楽しみいただくにも最適なギフトカードとして活用いただいています。

<https://prtmes.jp/main/html/rd/p/000000098.000024123.html>



Alpha Note

当社でのご導入事例

02

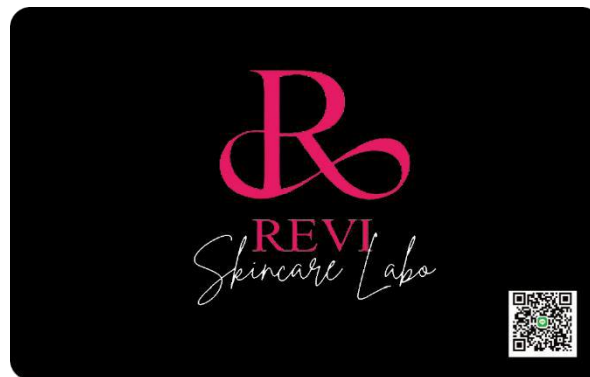


03-5909-1552

受付時間 平日10:00~19:00

[お問い合わせはこちら](#)

エステサロン ルヴィ 様



施策 A

未来売上の確保

施策 B

リピーターの獲得・促進

継続して通院頂ける方に向けて、プリペイド会員特典を設定してプリペイドカードとして活用いただいています。

プリペイド会員には一般とVIPの2種類を用意し、一般会員はチャージ金額+20%、VIP会員はチャージ金額の+25%の設定で、施術や商品料金の利用をお得にすることでその後の来店や利用を促進しています。



Alpha Note

当社でのご導入事例

03



03-5909-1552

受付時間 平日10:00~19:00

[お問い合わせはこちら](#)

TigerSpa 様



施策 A

リピーターの獲得・促進

施策 C

新規顧客の獲得(紹介)

その場限りではなく、長く、お得に通ってもらうためにというコンセプトでプリペイドカードとしての活用、また家族やパートナー、社員様などへの贈り物(ギフトカード)としての活用もしていただいています。

初回購入・チャージともに、3万円/5万円/10万円での入金や購入を可能としていて、金額に応じて、お得なボーナスチャージを設定して活用されています。



Alpha Note

当社でのご導入事例

04



03-5909-1552

受付時間 平日10:00~19:00

[お問い合わせはこちら](#)

西大宮フォレストワン整骨院 様



西大宮フォレストワン整骨院

施策 A

リピーターの獲得・促進

施策 C

新規顧客の獲得(紹介)

診察券 + プリペイドカードとしてご導入いただいています。

チャージや利用に対するポイントの還元率を調整することで、リピーター獲得につながることに成功されました。

診察券は、ノーマルカード・シルバーカード・ゴールドカードの3種類を用意し、顧客の来店頻度に応じて提供しています。診察券のカラーによって、プリペイドカードのポイントの還元率を調整することができるため、リピーターの獲得やリピート率の促進に繋がられています。



YAMATO 様
物販店



CHA10Hamamatsu 様
飲食店



きらか 様
整骨院・整体院



味噌蔵 みずきの庄 様
飲食店



目黒soundfield 様
ライブハウス



エシカルビューティー株式会社 様
物販店



とくしま整骨院 様
整骨院・整体院



料理 あやめ・お好み焼き 鈴家 様
飲食店



Alinn 様
エステサロン



リセットラボ岡山 様
物販店



ホリスティックケアサロンAquavita 様
エステサロン

加盟店様よりご依頼いただいたプリペイドカードの制作一例です。
この他にも特殊な印刷や加工を加えたプリペイドカードの制作が可能です。



担当営業から目的に沿った活用方法を提案させていただき、
貴社をサポートいたします。

一台で解決
多機能な端末機

最高品質の
カード材質

業界最安値の
導入費用

他社ではできない
最小ロット100枚
からの注文





表



テレフォンカード等とは比較にならないしっかりした材質です。オプションによるマット加工などで高級感のある仕上がりにも可能です。

デザイン・色・ロゴの大きさを選定していただきますが、Aiデータの作成が貴社側で難しければ、パワーポイントでいただいたデータを元に作成する等のご相談も対応可能です。

裏



裏面には下記の内容をカスタマイズして掲載することが可能です。

- ・会員専用ページQRコードの有無
- ・氏名記入欄またはカード発行日の有無
- ・加盟店様情報
- ・規約内容の文言



初期費用 ※税別

初期設定費用	¥ 25,000
カード発行費用	Ask
端末費用	¥ 0 ※キャッシュレス(クレジット・QRコード・電子マネー)同時申込みに限り

その他費用 ※税別

月額利用料	¥5,000+税 / 1店舗
手数料	チャージ時：1% 利用時：1%

①



②



【セット内容】

①決済用端末機 A8

通信環境：Wi-Fi接続・4GSIM

②オリジナルカード100枚～

※100枚毎の発注です。大量発注が大変お得です。

一台で解決する多機能な端末機

03-5909-1552
受付時間 平日10:00~19:00

[お問い合わせはこちら](#)

プリペイドカードのチャージ・精算のみならず、キャッシュレス決済端末としてもご利用が可能です。

クレジットカード決済



QRコード決済

国内



アジア系



電子マネー決済



交通系



※PiTaPaは除く

流通系



※ご業種・審査によって、ご利用可能ブランドが異なります。 ※電子マネーご利用の場合は別途費用が発生いたします。

※Alipay+は、「Alipay」「AlipayHK」「KakaoPay」「Ez-link」「Touch'n Go」「DANA」が利用可能です。





1

デザイン納品

デザイン・色・ロゴの大きさを選定していただき、AIデータまたはパワーポイントをご提出いただきます。
裏面も店舗の規約に合わせた文言作成が可能です。また、初回発注枚数を決定します。

2

設計書提出

プリペイド・ポイントのブランド名称、有効期限、限度額、特典付与など、カードの各ご利用ルールを確定していただきます。設定できる機能については、**別紙プリペイド・ポイントシステム資料概要**をご参考していただき、**プリペイド・ポイント設計書**を作成、ご提出ください。

3

納品・テスト

完成したカードの納品と、端末機を用いたテストを実施の上、設計書のルール通りに処理が行われるか、テストを実施していただきます。※既に弊社クレジット加盟店様である場合はご利用端末のアップデートの必要があります。

4

本番稼働

店舗でのプリペイド販売、ポイントカードの提供を開始していただけます。

納期 1ヵ月～1.5ヵ月



Alpha Note



sales-div@alpha-note.co.jp



03-5909-1552 (平日10時～19時)

会社名 アルファノート株式会社

代表者 代表取締役 川端 一行

所在地 〒163-6012
東京都新宿区西新宿6-8-1 住友不動産新宿オークタワー12階

事業内容

- ・決済代行業業
- ・信販事業
- ・貸金事業
- ・広告代理店事業
- ・動画等制作事業

設立日 2004年7月28日

資本金 1億円

取引銀行

みずほ銀行 新橋支店
楽天銀行 ワルツ支店
三菱UFJ銀行 月島支店
千葉銀行 本八幡支店
山梨中央銀行 新宿支店

事業者登録

- ・クレジットカード番号等取扱契約締結事業者
(登録番号：関東(ク)第128号／登録年月日：令和元年12月02日)
- ・包括信用購入あっせん業者
(登録番号：関東(包)第124号／登録年月日：令和3年11月9日)
- ・貸金業者
(登録番号：東京都知事(2)第31713号／登録年月日：平成30年10月29日)
- ・個別信用購入あっせん業者
(登録番号：関東(個)第107号／登録年月日：令和3年3月24日)

加盟団体

日本クレジット協会 (会員番号：199170000)
日本貸金業協会 (会員番号：第006055号)

